



## Estamos procurando...

Gerenciamento de projetos de pré-vendas



## Engenheiro de pré-vendas/soluções

- › Identificar e gerenciar os riscos técnicos derivados de projetos dos clientes. Relatar problemas técnicos encontrados e soluções prováveis para gerentes de vendas e programas relevantes.
- › Organizar análises de status do projeto e convidar todas as partes envolvidas para comparecer/participar.
- › Identificar as exigências do cliente com os gerentes de produto relativamente aos planos de ação.
- › Determinar as necessidades de desenvolvimento de soluções com o gerente de projetos de implementação relevante.
- › Monitorar as perguntas e as respostas dos clientes.
- › Ajudar a escrever os anexos técnicos do contrato.

## Mentoria

- › Você será designado a um ÚNICO colega com a mesma trajetória de carreira para compartilhar experiências de trabalho e melhores práticas.
- › Você será designado a um ÚNICO mentor que o acompanhará durante todo o seu programa de dois anos e o ajudará a criar uma rede de contatos na empresa.

## IDEMIA > Institute

A IDEMIA treina seus funcionários para aprimorar suas habilidades e competências de acordo com as prioridades individuais e empresariais em:

- › Paris
- › Dubai
- › Cingapura
- › Colômbia
- › EUA
- › Online

**Você receberá treinamento em gerenciamento de projetos no IDEMIA Institute.**



## Como se inscrever?



Envie-nos seu currículo  
*Valorizamos a criatividade na formatação do currículo*

Inclua sua motivação

Envie sua inscrição para:

[graduateprogram@idemia.com](mailto:graduateprogram@idemia.com)

Condições: Estar graduado há no máximo 2 anos